

Le e-commerce en lle-de-France : entre croissance et innovation











Marche pminé par deux types d'acteurs :

Pure-players

Click & mortar

- > 65 Mds € dépensés par les consommateurs (+14% en un an)
- > 835 mi ns de transactions enregistrées

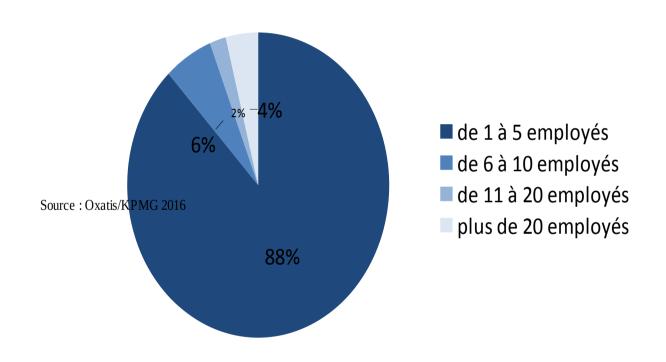






> 182 000 sites marchands recensés (+16% en un an)

Nombre moyen de salariés par e-commerçant en France en 2015







- « On consomme mieux mais on consomme moins »
- ➤ 46 millions d'internautes
- > 36 millions d'acheteurs en ligne / 8 millions en lle-de-France
- Développement exponentiel du m-commerce : +39% en un an







Profil type du e-consommateur : plutôt jeune & catégorie socioprofessionnelle supérieure

Profil sur-représenté en lle-de-France









- Question d gestion du « dernier kilomètre »
- > Aujourd'hu ncore :

de livraison au domicile

≤≤% de livraison en point relais

de « click & collect »

Congestion utière forte en Ile-de-France







> Des solution existent :

- hôtels logistiques
- nciergeries numériques
- **≕**colis-voiturage »
- drones

atc...







- ➤ Augmentation de 2% du nombre de commerces physiques en lle-de-France
- Canal de vente complémentaire plutôt que concurrent
- > Approche cross canal incontournable







- Croissance attendue de 10% en 2016
- Attention particulière portée sur les livraisons et sur la sécurisation des paiements
- > Attention portée également sur le développement du « C to C »









Merci de votre attention







